



Vous alliez vision stratégique et sens de l'action pour concrétiser les ambitions? **EntreChefs PME**, une communauté de chef·fe·s solidement établie depuis plus de 50 ans, recherche un·e directeur·trice développement des affaires et du membership pour piloter et concrétiser la croissance de son organisation.

À la fois stratège et bâtisseur·se, vous aurez pour mission de déployer des stratégies de développement, de vente et de rayonnement à fort impact, tout en contribuant activement à leur mise en œuvre. Votre leadership relationnel, votre sens du terrain et votre capacité à créer des partenariats durables seront au cœur de votre réussite.

Rejoignez une équipe passionnée, animée par l'entraide, l'intelligence collective et la volonté de faire progresser les chef·fe·s de PME.

Votre rôle

Stratégie et performance des ventes

- Définir les objectifs annuels et les cibles de croissance du membership en fonction des objectifs organisationnels.
- Développer et déployer des stratégies de vente adaptées aux différents marchés.
- Suivre la performance, interpréter les analyses et ajuster les approches pour maximiser les résultats.
- Assurer la cohérence des pratiques à travers les régions et l'arrimage avec les équipes terrain.
- Collaborer étroitement avec les directions marketing et accompagnement pour soutenir les campagnes de recrutement et de rayonnement.
- S'impliquer activement dans les efforts de vente, en appui à l'équipe et selon les besoins organisationnels.

Développement des affaires et partenariats

- Développer et exécuter la stratégie de partenariats en appui à la croissance à long terme.
- Identifier, négocier et conclure des ententes à valeur ajoutée, au Québec, au Canada et à l'international.

- Bâtir et entretenir des relations solides avec les partenaires stratégiques, institutionnels ou corporatifs.
- Soutenir les initiatives commerciales des équipes en Europe et renforcer la synergie entre les marchés.

Optimisation et gestion d'équipe

- Encadrer et mobiliser l'équipe de vente au Québec et coordonner les efforts en Europe.
- Offrir du coaching stratégique et opérationnel pour soutenir la performance et la responsabilisation.
- Optimiser les outils, processus et indicateurs de vente (CRM, suivi de leads, KPI).
- Harmoniser les pratiques commerciales et assurer une exécution efficace et cohérente à travers les régions.
- Gérer les ressources humaines, matérielles et financières du département avec rigueur et esprit collaboratif.
- Agir comme catalyseur d'amélioration continue, alliant vision stratégique et engagement terrain.

Profil recherché

- Diplôme universitaire en administration, marketing, ventes ou domaine connexe.
- Minimum de 10 ans d'expérience en développement des affaires ou en gestion de ventes, dont 5 ans à un poste de direction.
- Solide vision stratégique jumelée à une expérience terrain
- Expérience entrepreneuriale ou forte sensibilité à la réalité des entrepreneurs.
- Expérience en développement de marchés et partenariat au Québec, Canada et à l'international (un atout)
- Leadership mobilisateur, sens politique et excellentes aptitudes en négociation.
- Rigueur, agilité et passion pour le développement économique et humain.



Vous avez à cœur la réussite des entrepreneurs ? Mettez votre vision et votre leadership au service d'une mission porteuse en soumettant votre candidature dès aujourd'hui!

Ce que nous offrons :

- Assurances collectives incluant un compte gestion santé dès l'entrée en poste.
- Télémédecine et programme d'aide aux employés (PAE.)
- 4 semaines de vacances et une pause de 2 semaines à la période des fêtes.
- Horaire flexible et horaire d'été.
- Remboursement partiel des frais de téléphonie et d'internet.
- Remboursement des accessoires cellulaires.
- Ordinateur portable et accessoires fournis.
- Budget annuel dédié au développement professionnel et à la formation continue.
- Télétravail avec déplacements.

EntreChefs PME

Des rencontres qui changent tout.

À propos de nous

EntreChefs PME est la plus grande communauté francophone dédiée au développement par l'entraide pour les chef-fe-s de PME. Avec une équipe de 50 passionné-e-s, nous soutenons plus de 2200 entrepreneur-e-s membres répartis dans 245 groupes d'entrepreneur.e.s à travers le Québec, la Belgique et la Suisse.